

「やりたい」をカタチに

参加費
無料

女性のための

プチ

起業塾

連続 **3** 回講座+交流会

会場定員
15人

託児あり
先着**4人**

基礎から学ぶ

出会う

成長する

会場 … 春日市男女共同参画センターじょなさん

ビジネス成功の秘訣シリーズ（全3回）

日程 ㊤ 10:00~12:30 (交流会11:50~12:30)

7/9 [水]

ビジネスアイデア
作成セミナー

8/7 [木]

他社に負けない
最強コンセプト
作りセミナー

9/4 [木]

ビジネスモデルの
戦略作りセミナー

※講座のみ参加したい方向けのオンラインもあります。
※各種コンサルタント業の方は参加できません。

講師

やすらおか まさあき
安良岡 成晃 さん (福岡県よろず支援拠点コーディネーター)



託児について -----

- ・ 一人300円 (生後5カ月~就学前)
- ・ 電話で申し込んでください。

対象 **起業初期の女性**

- ・ 起業したいけど何したらいい？
- ・ 近隣市の人と人脈を広げたい。
- ・ 同じ悩みを共有できる仲間が欲しい。

申込フォーム



必要事項を入力し
送信してください。

申込締切：7月4日（金）申込多数の場合は3回連続参加優先。 ▶

春日市 プチ起業塾 🔍

Day1

7/9 [水]

**ビジネスアイデア
作成セミナー**

- 成功するビジネスとは何か？
- 価値の大きさを決める要素
- 需要の見つけ方
- アイデアの組み合わせ方
- アイデアを作る3つの要素
- 収益性のチェックポイント

Day2

8/7 [木]

**他社に負けない最強
コンセプト作りセミナー**

- コンセプトを作る目的と重要性
- ターゲットの絞り方とニーズの探し方
- 簡単！効果的！強みを見つけるたった一つの方法
- コンセプトを作るときの要注意点
- コンセプト作りのリサーチ方法
- 良い『強み』とは？

Day3

9/4 [木]

**ビジネスモデルの戦略作り
セミナー**

- 利益を高めるために必要なこと
- 価格設定の方法
- 戦略を作ることの重要性
- 売上を上げる3つの要素
- 購入回数を増やす方法
- 集客商品と収益商品の作り方

※各種コンサルタント業の方はご参加いただけません
※1回目から順番の受講をおすすめします。



18店舗を経営する現役サロンオーナーが伝授！

職業訓練校でネイル講師として勤務後、ネイルサロンをオープン。失敗の連続で、何度も試行錯誤を繰り返し、トライ＆エラーで実践をつむ。今では全店舗黒字化し、福岡・佐賀・広島県内にネイルサロン5店舗、まつ毛サロン12店舗、エステサロン1店舗、計18店舗を経営しながら他サロンのコンサルティングなども行う。新期集客やリピーターの作り方、社員教育や組織作りの他にも、自社商品の開発からネットでの販売、広告のコピーライティングなどのアドバイスも行う。

安良岡 成晃（やすらおか まさあき）さん（福岡県よろず支援拠点コーディネーター）

🕒 11:50-12:30 **交流会**

人脈作り、商品・サービスへの相互アドバイスやマッチングを行う交流の場です。既に起業されている方は、商品やパンフレット、名刺をお持ちください。
（有料販売不可、無償配布可）

オンライン視聴の方は交流会への参加はありません。
交流会へ参加を希望する場合は、会場へお越しください。



📍 **春日市男女共同参画センターじょなさん**（光町1-73）



駐車場はセンター前7台、JA筑紫光支店6台利用可能ですが大変手狭です。可能な限り、自転車や公共交通機関をご利用ください。

▽ 申込はこちらから ▽

申込フォームに必要事項を入力し送信してください。バーコードが利用できない方、託児希望がある方は、電話で申し込んでください。



▲ 申込フォーム